



# AFFÄRSUTVECKLING

## Förhandlingsteknik 2 dagar

### Målgrupp

Personer som i olika sammanhang hamnar i situationer där förhandlingsteknik är en eftertraktad kompetens.

### Mål och Syfte

Syftet med kursen är att ge dig en grundläggande kunskap om förhandlingsprocessen. Efter avslutad kurs kan du med säkerhet och gott självförtroende planera, strukturera och genomföra förhandlingar.

### Deltagare

Antalet platser är begränsat till 15 stycken.

### Plats

I Consensus lokaler på Aspholmen i Örebro.

### Omfattning

2 dagar.

### Datum

Onsdagar v. 41 & 42.

### Utbildare

Anita Karlsson

### Innehåll

- Vad är förhandling?
- Förhandlingsprocessen
- Värderingar/etik
- Förberedelse
- Informationsutbyte
- Strategi och taktik
- Praktiska förberedelser
- Spelregler i grupp
- Kommunikation, relationer
- Förhandlingspsykologi
- Avslutningsteknik

### Investering

**8 300 Kr/person exkl. moms**  
i priset ingår fika, lunch och kursmaterial